Kasvupolut

valmennamme johtamaan liiketoimintaa

SISÄLTÖ

Maksuton liiketoiminnan kartoitus

Kenelle ja mitä?

Palvelulupaus

Toimintaa ohjaavat arvot

Avainluvut

Kasvuohjelmat ja -palvelut

Tyytyväiset asiakkaat

Avainhenkilöstö

Käsitekartta

HYÖDYNNÄ MAKSUTON STARTTIPAJA- LIIKETOIMINNAN KANNATTAVAN KASVUN KARTOITUS!

Kiitämme sinua jo tässä vaiheessa, että olet päättänyt tutustua Tulevaisuuden Kasvupolut Oy:n toimintaan. Tässä vaiheessa sinun ei tarvitse tehdä sitoumuksia. Toivomme vain, että annat meille kaksi arvokasta tuntia aikaa tutustua yrityksenne toimintaan. **Tämän maksuttoman kannattavan kasvun kartoituksen aikana syvennymme yrityksenne nykytilanteeseen ja tulevaisuuden kannattavan kasvun mahdollisuuksiin.**

Kannattavan kasvun kartoitus tarjoaa sinulle ja yrityksellenne merkittäviä hyötyjä mm.

1. Saat tilaisuuden kasvuvalmentajan johdolla perehtyä yrityksesi nykytilanteeseen
2. Saat asiantuntijan näkemyksen yrityksen vahvuuksista ja kehittämistarpeista
3. Saat kasvuvalmentajalta tietoa alan markkinatilanteesta ja haasteista sekä vinkkejä yrityksesi kehittämiseen
4. Saat tiedon siitä, mitä osaamista Tulevaisuuden Kasvupolut Oy voisi mahdollisesti tarjota yrityksellesi

Kasvupolut

KENELLE JA MITÄ?

kasvuhakuisten pk-yritysten myynnin, tuottavuuden ja kilpailukyvyn parantaminen

PALVELULUPAUKSEMME

“kasvu käyntiin viikossa” mukaisesti kannattavaan kasvuun tähtäävä muutos käynnistyy jo ensimmäisen valmennuspäivän jälkeen

Kasvupolut

TOIMINTAAMME **OHJAAVAT** ARVOT

Asiakkaan onnistuminen

Avoin vuorovaikutus

Tuloksellisuus

Luottamus

Rohkeus

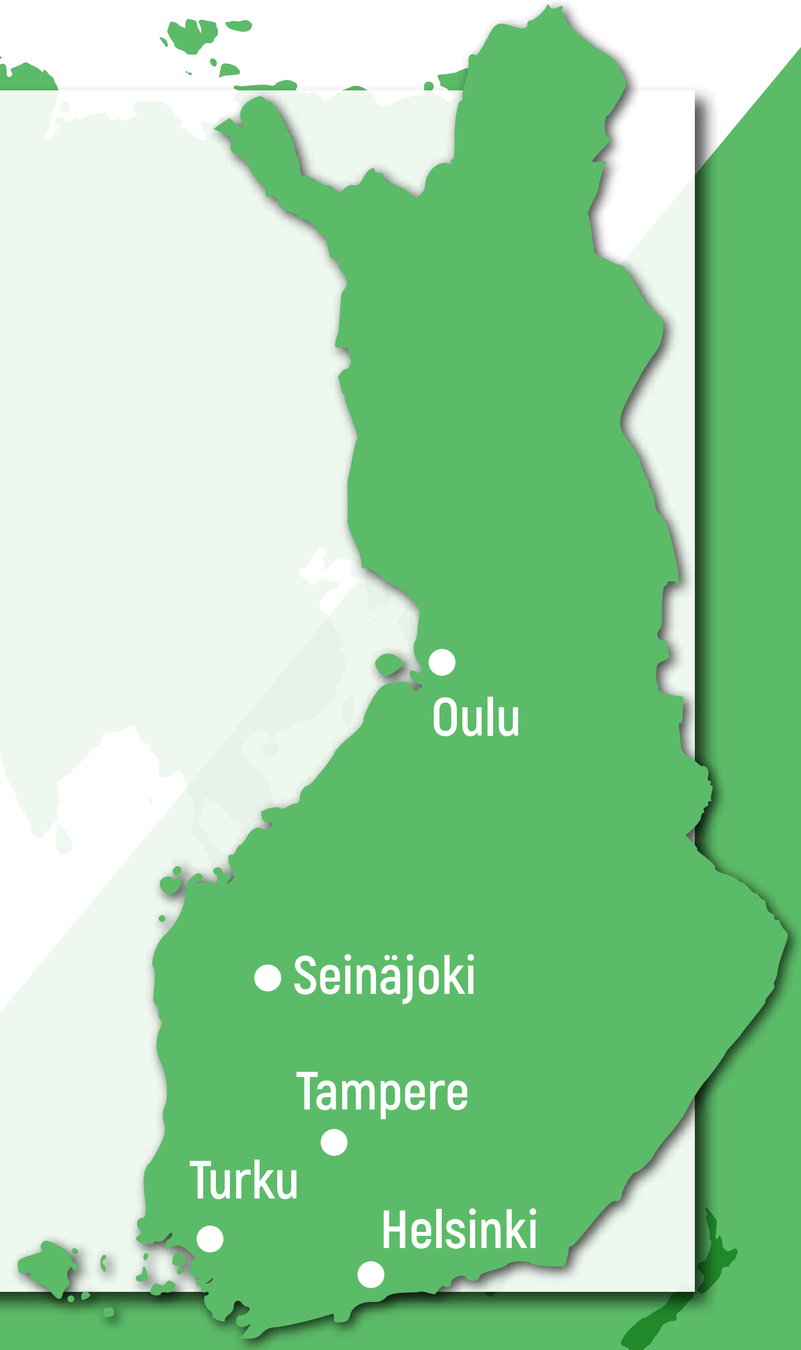
Kasvupolut

Kasvupolut

AVAINLUVUT

- 5 toimipistettä Suomessa ja 1 Ruotsissa
- Yli 25 Kasvuvalmentajaa ja eri toimialojen asiantuntijaa käytettävissä
- Liikevaihto 2020 yli 2,0 milj, liikevoitto yli 15%
- Yli 150 valmennettavaa yritystä vuosittain
  Yli 50% asiakasyrityksistä saavuttaa valmenukselle asetetut tavoitteet
  Yli 92% asiakkaistamme suosittelee palveluitamme

AAA
Korkein luottoluokitus
yli 5 vuotta
BISNODE PLATINUM



TOIMINTAMME YDIN

01

STARTTIPAJA
Yrityksen kasvun esteiden ja mahdollisuuksien kartoittaminen sekä tärkeimpien kehityskohteiden kirjaaminen

02

KASVUPAJA
Yrityskohtainen noin 25 sivuinen dokumentoitu liiketoiminnan kehittämis- ja kasvusuunnitelma

KASVUOHJELMA
Kasvupalveluista räätälöity tavoitteellinen yrityksen kasvu- ja kehitysohjelma

03

MUUTOKSEN SEURANTA
Vaikutuksen arviointi, raportointi ja palautekeskustelut

04

Kasvupolut

PALVELUMME

Seminaarit
ja webinaarit

Kasvuohjelmat

Kasvupalvelut

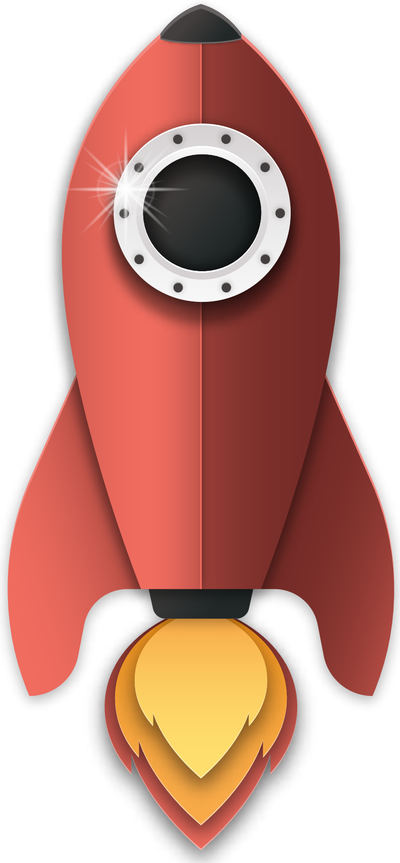
Kasvupolut

SEMINAARIT JA WEBINAARIT

Teemakohtaisissa seminaareissa ja webinaareissa asiakas saa konkreettisia neuvoja, vinkkejä ja työkaluja liiketoiminnan eri osa-alueille. Pääset helposti ja rauhassa tutustumaan Kasvupolkujen toimintaan ja keskeisiin oppeihin.

TUTUSTU RAUHASSA

Kasvupolut



KASVUOHJELMAT

Kasvuohjelmat ovat yrityskohtaisesti räätälöityjä ja tavoitteellisia valmennusohjelmia, joiden tavoitteena on saavuttaa yrityksen numeraaliset ja toiminnalliset tavoitteet. Yrityskohtainen Kasvuohjelma käynnistyy Kasvupaja-prosessilla, jonka avulla kartoitetaan yrityksen kasvun esteet ja mahdollisuudet. Kasvupajan tulosten perusteella määritellään Kasvuohjelman laajuus ja siihen sisältyvät Kasvupalvelut. Jokaisella kasvuohjelmalla on nimetty vastuuvalmentaja, joka vastaa valmennusprosessin eteenpäinviemisestä.

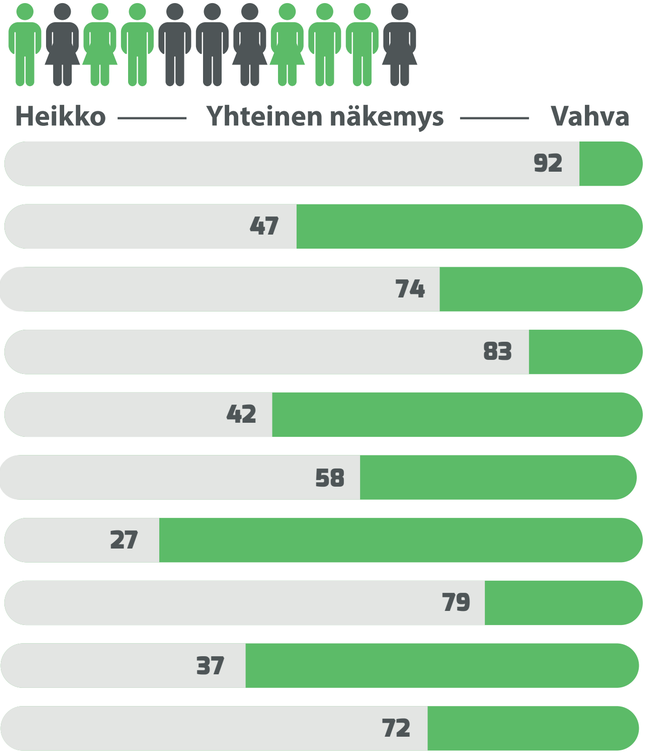
ENSIMMÄINEN ASKEL

KASVUPAJA

Yrityksen kokonaisvaltaisen liiketoiminnan nykytilanneanalyysi, jossa kartoitetaan yrityksen kasvun esteet ja mahdollisuudet sekä tärkeimmät kehityskohteet. Tulosten pohjalta laaditaan räätälöity ja tavoitteellinen liiketoiminnan kehittämissuunnitelma.

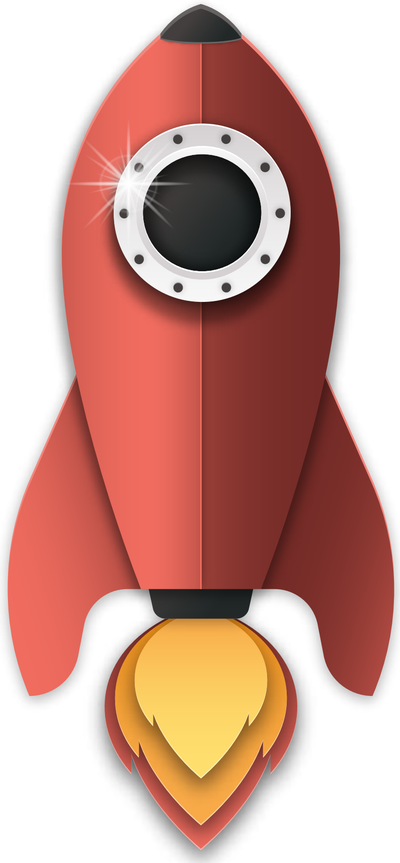
Sähköisen organisaatiokyselyn tutkittavat osa-alueet

- Arvot, visio ja tavoitteet
- Tiedonhallinta
- Verkostoituminen
- Strategia
- Toimintatavat ja innovaatiot
- Henkilökohtainen kehittyminen
- Markkinointi ja viestintä
- Asiakashankinta
- Myynti
- Johtaminen
- Vuorovaikutus ja luottamus
- Tuotanto ja palvelut



Kyselyn avulla selvitetään henkilöstön näkemykset eri väittämiin ja nostetaan esille yrityksen keskeiset kehittämisen alueet.

Kasvupolut



KASVUPALVELUT

Kasvupalvelut ovat Kasvuohjelmaan sisältyviä palvelukokonaisuuksia, joita on mahdollista ostaa myös yksittäisinä palveluina (esim. myyntivalmennus, johtoryhmätyöskentelyn kehittäminen jne.) Kasvupalvelujen avulla yritys voi nopeasti saada täsmävalmennusta ja apua tietyn ongelman ratkaisemiseen tai jonkin selkeän kokonaisuuden kehittämiseen (myynti, taloushallinto, viennin käynnistäminen, sukupolvenvaihdos jne.)

1

KASVUPALVELUT

Johtamisen kehittäminen:
- hallitustyö
- strategiatyö
- johtoryhmätyö
- konseptikirja
- liiketoimintasuunnitelma
- johtamistaidot ja esimiestyötaidot
- riskienhallinta
- Bizmind - työpersoonallisuustestit

Myynti & asiakashankinta kehittäminen:
- myyntivalmennukset (myyjille & esimiehille)
- kenttämyyntipäivät
- myynnin käsikirja
- päivä- ja viikkotason johtaminen (palaverit)

Markkinointi&tuotteistus kehittäminen:
- tuotteistaminen & konseptointi
- digitaalinen markkinointi
- markkinointisuunnitelma

Kasvupolut

2

KASVUPALVELUT

Talouden kehittäminen:
- budjetointi ja talousohjaus
- sisäisen laskennan prosessit
- kannattavuuslaskelmat
- kassavirtalaskelmat

Rahoituksen kehittäminen:
- yritysjärjestelyt
- sukupolvenvaihdokset
- rahoituksen suunnittelu ja hankinta
- investointiohjelmat & laskelmat
- T&K rahoitus
- talous- ja rahoitusbudjetit sekä -laskelmat

Tuotannon kehittäminen:
- tuotannon kehittäminen / tuotteistaminen
- ISO9001 - laatujärjestelmät ja sertifiointi

Henkilöstön kehittäminen:
- rekrytointipalvelut
- kehityskeskustelut

Kasvupolut

3

KASVUPALVELUT

Osto ja hankintatoimen kehittäminen:
- vuosineuvottelut
- vuosisopimukset
- toimittajien sekä valmistustehtaiden etsintä ja kilpailutus
- hankintasopimusten neuvottelu ja laadinta

Vuokrajohtajapalvelu:
- Päätoiminen ja määräaikainen sopimus, apua liiketoiminnan muutosten läpiviemiseen ja jalkauttamiseen

Vienti ja kansainvälistymisen kehittäminen:
- Markkinatutkimus
- Kohdemaan toimintaympäristö ja kilpailija-analyysi sekä vertailu
- Kansainvälistymisstrategia
- Kansainvälistymissuunnitelma
- Rekrytoinnit

Kasvupolut

ASIAKKAITAMME

Tulevaisuuden Kasvupolut Oy on tehnyt tai tekee yhteistyötä muun muassa seuraavien yritysten kanssa.

Kasvupolut

Kymppi-Katto Oy, Tio-Tak Ab, Lämpöpartio Oy, Fin Door Oy, Steel-Prisma Metallit Oy, Molarum Salaojat Oy, Lännentila Oy, Konesilta Oy, Kone- Ja Vihertyö Haapa-Aho Oy, Finnharvest Oy, OIT Oy, Turner Door Oy, Lahden Autoverhoomo Oy, Laatutrio Oy, Sorcolor Oy, Rukapalvelu Oy, Aurorahut Oy, Savon-Xpress, J.Kärkkäinen Oy, Kotikolmoset Oy, PLG-Haapajärvi Oy, Sokkelisepät Oy, Arkkitehtitoimisto Kanttia2 Oy, Rototec Oy, Suomen Ilmanvaihtosaneeraus Oy, Datagroup Oy, Demeca Oy, Lapin Rakennusmesta Oy, Suomen Messupromoottorit Oy, Lumon Oy, Elega Oy, Asuntokolmio Oy, Kiinteistömaailma, Moontalk Oy, K-maatalous, John Deere, Fin Door Oy, Ab Atlas Copco Kompressorit Oy, Best Caravan Oy, Hoivatilat Oyj, Kotisi LVI Oy, Vesianttila Oy, Koillissähkö Oy, Vakuutusyhtiö TURVA, Vakuutusyhtiö Fennia Oy, Huoltia Oy, Järki-Saneeraus Oy, Walttia Oy, Tulvari Oy, RST-Steel Oy, MaxiMajakka Oy, Turun Sähkö- ja Rakennustukku Oy, Somotec Oy, Eilola Locistics Oy, Rakka-Asunnot Oy, OMP Konepaja Oy, Sorcolor Oy, Homemap Oy,

Omasali Oy, Promart Oy, Luonnosta Finland Oy, Veihtilahden Puutarha Oy, Muhoksen Varaosakeskus Oy, Invera Oy, Profin Oy, Easoft Oy, Katveturva Oy, LVI-Pitkälä Oy, Suomen Konesiirrot Oy, KNK-Networks Oy, Midas Equites Oy, Lyyraks Oy, J T Urakointi Oy, Vexatec Oy, Haka Center Oy, Lämpölux, Rollock Oy, Promart Oy, Jokasafe Oy, Neuvokas Remontti Oy, Kattokumppanit Oy, Talliosake, RST-Steel Oy, Ravintola Oulun KMS Oy, Elvak Oy, Kotiapusi Oy,

HALLITUS JA HALLINTO

HALLITUS

Annukka Lantto, hallituksen puheenjohtaja
Kyösti Karjula
Asko Myllymäki
Jyrki Niinikoski

HALLINTO (Tulevaisuuden Kasvupolut Oy)

Antti Karjula, Konsernin toimitusjohtaja, KTM
Tom Sundell, Konsernin Varatoimitusjohtaja, DI, MBA
Jani Kanerva, Markkinointijohtaja, Tradenomi, YJET
Henna Laho, Viestintä ja henkilöstö, FM
Anette Vuorenmaa, kehityspäällikkö, HM

KASVUPOLKUJEN ALUEYHTIÖT

Kasvupolut

ALUEYHTIÖT (Suomi)

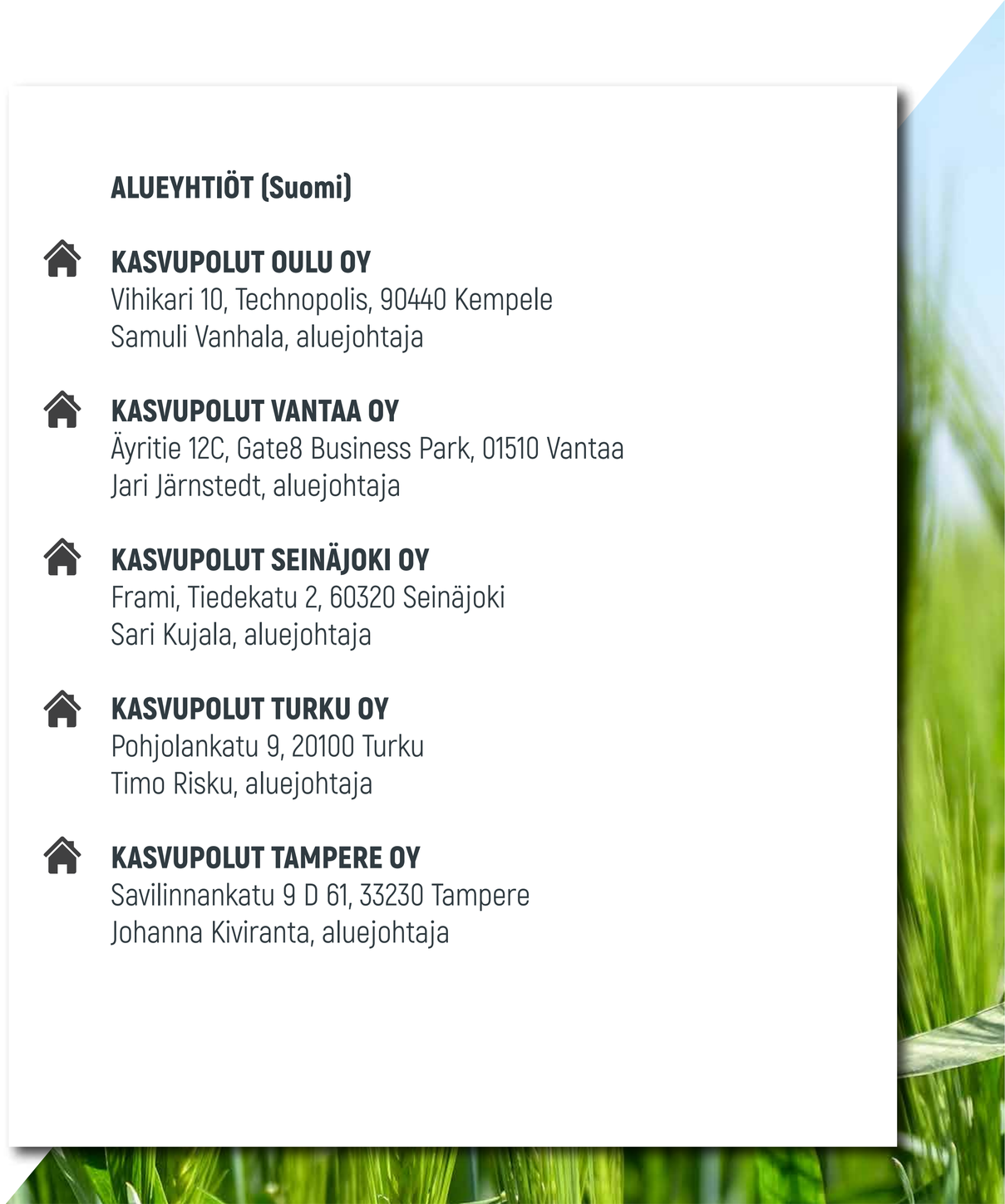
KASVUPOLUT OULU OY
Vihikari 10, Technopolis, 90440 Kempele
Samuli Vanhala, aluejohtaja

KASVUPOLUT VANTAA OY
Äyritie 12C, Gate8 Business Park, 01510 Vantaa
Jari Järnstedt, aluejohtaja

KASVUPOLUT SEINÄJOKI OY
Frami, Tiedekatu 2, 60320 Seinäjoki
Sari Kujala, aluejohtaja

KASVUPOLUT TURKU OY
Pohjolankatu 9, 20100 Turku
Timo Risku, aluejohtaja

KASVUPOLUT TAMPERE OY
Savilinnankatu 9 D 61, 33230 Tampere
Johanna Kiviranta, aluejohtaja



KIITOS

Kasvupolut sosiaalisessa mediassa

TIEDUSTELUT JA ASIAKASPALVELU
p. 09 6899 9909

KOTISIVUT
www.kasvupolut.fi

Kasvupolut

KASVUPOLKUJEN KÄSITEKARTTA

Visiomme	On olla halutuin yritysten kokonaisvaltaisen kasvun kumppani Suomessa
Toimintatapamme	Valmennamme johtamaan liiketoimintaa
Missiomme	Autamme yrityksen kasvuun ja kannattavuuteen
Keskeinen sanoma	Kenelle ja mitä? “Kasvuhakuisten pk-yritysten myynnin, tuottavuuden ja kilpailukyvyn parantaminen”
Palvelulupauksemme	Kasvu käyntiin viikossa (Asiakkaan kasvuprosessi käynnistyy heti ensimmäisen valmennuspäivän jälkeen. Yrityksen kasvu voi olla numeraalista, toiminnallista, henkistä tai osaamista tukevaa kasvua)
Arvot:	Toimintaamme ohjaavat periaatteet ovat: asiakkaan onnistuminen, avoin vuorovaikutus, luottamus, rohkeus, tuloksellisuus
Starttipaja:	Maksuton liiketoiminnan kannattavan kasvun kartoitusprosessi. Kesto noin 2 tuntia.
Kasvupaja:	Prosessi, jonka avulla kartoitetaan yrityksen kasvun esteet ja mahdollisuudet. Määritellään yrityksen tärkeimmät kehittämisen alueet ja laaditaan tavoitteellinen ja räätälöity yrityskohtainen liiketoiminnan kehityssuunnitelma. .
Kasvuohjelma:	Yritykselle räätälöity tavoitteellinen liiketoiminnan kasvu- ja kehitysohjelma.
Kasvupalvelut:	Yksittäisiä kasvupalveluita, joista räätälöidään yrityksen tuloksellinen kasvuohjelma.
Tulevaisuuden Kasvupolut Oy:	Konsernin emoyhtiö, joka alla toimii Kasvupolkujen alueyhtiöt
Kasvuvalmentaja:	Kasvupolkujen toimintamallien ja -prosessien mukaan toimiva yritysvalmentaja