Kasvupolut

valmennamme johtamaan liiketoimintaa

PALVELUESITE

PALVELUMME

Seminaarit ja webinaarit

Kasvuohjelmat

Kasvupalvelut

KENELLE JA MITÄ?

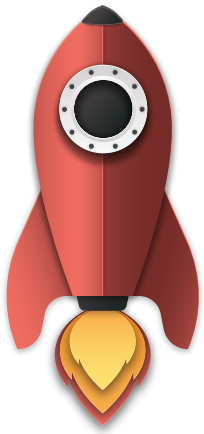
Kasvupolut on keskittynyt kasvuhakuisten pk-yritysten myynnin, tuottavuuden ja kilpailukyvyn parantamiseen

PALVELULUPAUKSEMME

"kasvu käyntiin viikossa" mukaisesti kannattavaan kasvuun tähtäävä muutos käynnistyy jo ensimmäisen valmennuspäivän jälkeen

SEMINAARIT JA WEBINAARIT

Teemakohtaisissa seminaareissa ja webinaareissa asiakas saa konkreettisia neuvoja, vinkkejä ja työkaluja liiketoiminnan eri osa-alueille. Pääset helposti ja rauhassa tutustumaan Kasvupolkujen toimintaan ja keskeisiin oppeihin.



KASVUOHJELMAT

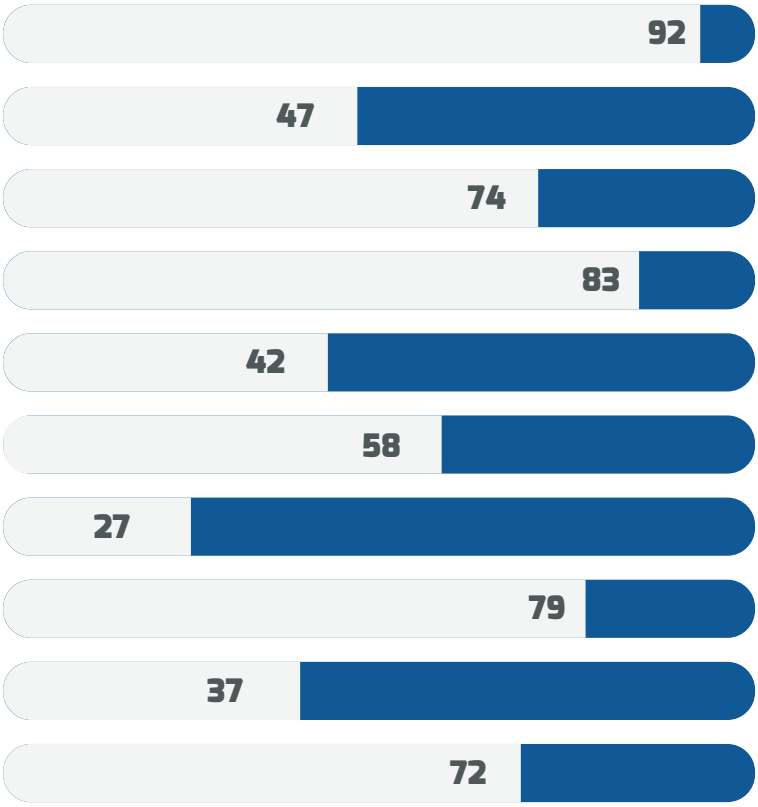
Kasvuohjelmat ovat yrityskohtaisesti räätälöityjä ja tavoitteellisia valmennusohjelmia, joiden tavoitteena on saavuttaa yrityksen numeraaliset ja toiminnalliset tavoitteet. Yrityskohtainen Kasvuohjelma käynnistyy Kasvupaja-prosessilla, jonka avulla kartoitetaan yrityksen kasvun esteet ja mahdollisuudet. Kasvupajan tulosten perusteella määritellään Kasvuohjelman laajuus ja siihen sisältyvät Kasvupalvelut. Jokaisella kasvuohjelmalla on nimetty vastuuvalmentaja, joka vastaa valmennusprosessin eteenpäinviemisestä.

KASVUOHJELMA KÄYNNISTYY KASVUPAJALLA

Yrityksen kokonaisvaltaisen liiketoiminnan nykytilanneanalyysi, jossa kartoitetaan yrityksen kasvun esteet ja mahdollisuudet sekä tärkeimmät kehityskohteet. Tulosten pohjalta laaditaan räätälöity ja tavoitteellinen liiketoiminnan kehittämissuunnitelma.

Sähköisen organisaatiokyselyn tutkittavat osa-alueet

Organisaation yhteisen näkemyksen selvittäminen



Kasvupolut

KASVUPALVELUT

Kasvupalvelut ovat Kasvuohjelmaan sisältyviä palvelukokonaisuuksia, joita on mahdollista ostaa myös yksittäisinä palveluina (esim. myyntivalmennus, johtoryhmätyöskentelyn kehittäminen jne.) Kasvupalvelujen avulla yritys voi nopeasti saada täsmävalmennusta ja apua tietyn ongelman ratkaisemiseen tai jonkin selkeän kokonaisuuden kehittämiseen (myynti, taloushallinto, viennin käynnistäminen, sukupolvenvaihdos jne.)

Johtamisen kehittäminen:
- hallitustyö
- strategiatyö
- johtoryhmätyö
- konseptikirja
- liiketoimintasuunnitelma
- johtamistaidot ja esimiestyötaidot
- riskienhallinta
- Bizmind - työpersoonallisuustestit

Myynti & asiakashankinta kehittäminen:
- myyntivalmennukset (myyjille & esimiehille)
- kenttämyyntipäivät
- myynnin käsikirja
- päivä- ja viikkotason johtaminen (palaverit)

Markkinointi&tuotteistus kehittäminen:
- tuotteistaminen & konseptointi
- digitaalinen markkinointi
- markkinointisuunnitelma

Vuokrajohtajapalvelu:
- päätoiminen ja määräaikainen sopimus, apua liiketoiminnan muutosten läpiviemiseen ja jalkauttamiseen

Tuotannon kehittäminen:
- tuotannon kehittäminen / tuotteistaminen
- ISO9001 - laatujärjestelmät ja sertifiointi

Osto ja hankintatoimen kehittäminen:
- vuosineuvottelut
- vuosisopimukset
- toimittajien sekä valmistustehtaiden etsintä ja kilpailutus
- hankintasopimusten neuvottelu ja laadinta

Talouden kehittäminen:
- budjetointi ja talousohjaus
- sisäisen laskennan prosessit
- kannattavuuslaskelmat
- kassavirtalaskelmat

Rahoituksen kehittäminen:
- yritysjärjestelyt
- sukupolvenvaihdokset
- rahoituksen suunnittelu ja hankinta
- investointiohjelmat & laskelmat
- T&K rahoitus
- talous- ja rahoitusbudjetit sekä -laskelmat

Vienti ja kansainvälistymisen kehittäminen:
- markkinatutkimus
- kohdemaan toimintaympäristö ja kilpailijaa-analyysi sekä vertailu
- kansainvälistymisstrategia
- kansainvälistymissuunnitelma
- rekrytoinnit

Henkilöstön kehittäminen:
- rekrytointipalvelut
- kehityskeskustelut

Tarjoukset ja tiedustelut
Jani Kanerva
kasvuvalmentaja ja markkinointijohtaja
040 643 3522
jani.kanerva@kasvupolut.fi
kasvupolut.fi

Kasvupolut